

Gebrs van Aarle B.V. is een groothandel in AGF (aardappelen, groenten & fruit). Wij leveren dagelijks een zeer ruim assortiment (vers) producten aan onze klanten (speciaalzaken, landboerderijwinkels, ambulante handel en foodservice). Met ruim 70 vaste medewerkers zijn we een middelgroot bedrijf binnen onze sector.

De organisatie is volop gegroeid en in beweging de afgelopen jaren; mede daarom hebben we nu behoefte aan uitbreiding van ons team Commercie. Wij zoeken een:

VERKOPER m/v | Fulltime (Foodservice | detailhandel)

Functieomschrijving:

Als verkoper Foodservice en detailhandel ben je verantwoordelijk voor het verkopen en het bevorderen van de verkoop van het totale productassortiment van onze groothandel aan onze afnemers. Je zorgt dat contractafspraken, verkoopresultaten en marges worden gerealiseerd. Je werkt in een commercieel team met ongeveer 20 collega's en nog eens 55 collega's bedrijf breed.

Dit zijn de belangrijkste werkzaamheden:

- Je bent elke dag actief met het bevorderen van de verkoop door het onderhouden van contacten met de klant en het geven van informatie over productassortiment, aanbiedingen, acties, prijzen e.d.
- Het noteren van orders.
- Je bewaakt de afhandeling van de orders, signaleert afwijkingen en zorgt voor een goede afstemming met de interne afdelingen en de klant.
- Je bent goed op de hoogte van de wensen, het afname patroon en prijsafspraken van de klant en speelt daar op in.
- Je volgt de marktontwikkelingen en signaleert kansen en bedreigingen, dit bespreek je met je leidinggevende en je denkt pro actief mee over het benutten mogelijkheden.
- Je deelt je informatie en je kennis over de markt met je team en de directe collega's met vergelijkbare taken.

De ideale kandidaat is ambitieus, analytisch scherp, flexibel, werkt zelfstandig, is commercieel en heeft een sterke drive voor kwaliteit. Je bent enthousiast en inhoudelijk sterk met een gezonde dosis eigenaarschap en ondernemersgeest. Je kunt procesmatig en analytisch denken en vooruit plannen waarbij je doelgericht en hard toewerkt naar een resultaat. Daarnaast kun je goed in teamverband werken aangezien we werken met een buddy-systeem.

Ervaring in een vergelijkbare rol, waarbij je hebt laten zien een goed commercieel talent te zijn die de klantbehoefte helder heeft, is zeer waardevol. Je bent een enthousiaste persoonlijkheid die verwachtingen graag waarmaakt, maar nog liever overtreft.



Ervaringsprofiel:

- Relevante werkervaring in vergelijkbare positie;
- HBO denk- werkniveau
- Volwaardig business partner voor onze klanten en de interne organisatie;
- Vermogen tot realiseren van commercieel resultaat;
- Analytisch vermogen en kunnen werken met KPI's;
- Vermogen om prioriteiten te stellen en te relativeren;
- Operationeel betrokken;
- Kijkt constant vooruit, en verbeter- en oplossingsgericht;
- Je beheerst zowel de Nederlandse , Engelse als Duitse taal.
- Grote interesse in de wereld van Foodservice en AGF-detailhandel.

Standplaats: Schijndel

Salaris: marktconform

Sollicitatie

Bent u geïnteresseerd in deze functie, stuur dan je sollicitatie met een curriculum vitae naar sollicitatie@aarlegebrs.nl.

Voor nadere informatie kunt u bellen naar Niels Borst (Commercieel manager) 06- 826 55 451.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

